



**Projekt Kategorie:** HPN Human Development

**Projekt:** **Die Wüste lebt - Networking in den Vereinigten Arabischen Emiraten**

**Ziel:** Die Vereinigten Arabischen Emirate bieten Geschäftsmöglichkeiten ungeahnten Ausmaßes. Doch wo Chancen liegen, sind die Risiken nicht weit. Um Unternehmen und Arbeitnehmer beim Geschäftseinstieg zu unterstützen, soll das High Potential Network in diesem Land zu einer weitreichenden Beratungs- und Netzwerkeinrichtung ausgebaut werden.

**Beschreibung:** Die Mitglieder des HPN haben bereits Gründungsberatungen und Netzwerkvermittlungen in den Vereinigten Arabischen Emiraten durchgeführt. Doch dem Ansturm auf die Wüstenoase ist mit den bisherigen Ressourcen nicht mehr standzuhalten. Ein festes Team muss vor Ort eingerichtet und ausgestattet werden.

**Zeitraumen:** 6 Monate.

**Meilensteine:** 1. Projektdetailplanung in Zusammenarbeit mit den Investoren; 2. Teambuilding vor Ort, 3. Implementierung der Kommunikationsstrategie, 4. community building und lobbying.

**voraussichtliche Projektkosten:** Minimumbeteiligung pro Investor EUR 50.000.

**geografischer. Schwerpunkt:** Vereinigte Arabische Emirate.

**Projektsponsoring:** Es handelt sich um ein nicht exklusives Projekt in Kooperation mit mehreren Investoren. Neben finanzieller Unterstützung wird Marketing- und Medienunterstützung benötigt.

**Projektleitung:** Isabell A. Claus  
(claus@highpotentialnetwork.org)